



«Кабинет юриста» (не франшиза).

Готовое решение по открытию юридического бизнеса



«25 лет в банковской сфере. Создал бизнес и разработал систему, которая поможет коллегам из сферы права запустить собственный бизнес, сэкономить годы, реализовать опыт и сохранить привычный уровень жизни».

Генеральный директор компании, экс вице-президент банка
Сергей Борисович Шумов



15 лет в юриспруденции. Идеолог создания бизнес-модели «Кабинета юриста» и всех юридических услуг компании. «Под моим контролем — все правовые услуги и банкротство. Это полностью моя зона ответственности».

Исполнительный директор компании, член АЮР
Сергей Сергеевич Шумов



Рынок, который всегда растет:



Рынок правовых услуг в РФ — более 15 трлн рублей. Ежегодный рост 25–30%.



8 из 10 компаний и граждан не могут решить свои юридические вопросы без внешней экспертизы. Им нужен не просто «юрист на телефоне», а партнёр с опытом и связями.



Мы даём нашим партнёрам доступ к этому опыту и связям + готовую систему, которая закрывает практически любые запросы клиентов



Широкий спектр правовых услуг для юридических и физических лиц. Можно выбрать направления, наиболее соответствующие Вашим навыкам и задачам



Почему именно мы:



Многолетний опыт управления юридическими подразделениями и офисами федеральных банков, страховых компаний и банкротных бюро



Члены Ассоциации Юристов России
Профессиональные связи с СРО арбитражных управляющих, судей и адвокатов во всех регионах РФ, в Испании, Израиле и странах СНГ



Успешный опыт создания и управления собственным бизнесом в сфере правовой помощи гражданам, юридического сопровождения бизнеса и банкротства физических и юридических лиц,



Собственная франшиза в сфере финансов и права. Филиалы, франчайзи-офисы, региональные представители, партнеры в четырех федеральных округах. Работаем во всех часовых поясах



Более 600 выигранных дел (98% от общего числа), около 2 миллиардов спасенных денежных средств и десятки сохраненных объектов движимого, недвижимого имущества и авторских прав



6 самых востребованных услуг для юридических и физических лиц в сфере права и сделок с недвижимостью. Кроме того, огромные возможности в сфере финансирования любых субъектов бизнеса (партнеры госкорпорации МСП)

Направления деятельности, которые помогут Вам открыть или масштабировать бизнес и увеличить доходы

1

Правовая помощь гражданам РФ и иностранцам . Юридическое сопровождение военнослужащих минобороны РФ, добровольцев, сотрудников силовых структур и членов их семей. Досудебно-претензионная работа и полноценное судебное сопровождение (все виды права, кроме уголовного)*

2

Юридическое сопровождение субъектов бизнеса. Включая комплексный комплаенс сделок, проверку контрагентов и договоров, работа с дебиторской задолженностью, досудебное и судебное представительство.

3

Банкротство юридических лиц и физических лиц. Финансово-правовой анализ, разработка стратегии банкротства, субсидиарная ответственность, сопровождение «под ключ».

- По уголовному праву – у нас есть подрядчики, которые могут профессионально взять в работу задачи. По данной отрасли юриспруденции

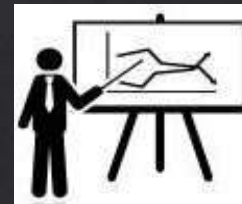
Наши партнеры получают возможность:



Получить «под ключ» пул знаний, по организации и запуску собственного бизнеса в юридической сфере



Запустить СВОЙ юридический бизнес с нуля в кратчайшие сроки и с наименьшими финансовыми потерями



Развивать и масштабировать свой юридический бизнес в партнерстве с федеральной компанией



Увеличить свою долю рынка за счет роста спектра услуг



Получить новые источники дохода и увеличить объемы кросс-продаж



Совместно отрабатывать сложные кейсы и запутанные дела

Для старта и роста вашего бизнеса мы предлагаем

Услуги , которые будут доступны Вашим клиентам

«Кабинет юриста» под ключ.

Готовая дорожная карта по открытию;

Проверенная финансовая модель;

Методологическая поддержка и обучение.

70+ регламентов, шаблонов и материалов;

Закрытый чат-клуб для партнеров;

Онлайн / офлайн встречи раз в месяц;

Индивидуальные семинары (раз в неделю)

Куратор – исполнительный директор компании



**Юридическое сопровождение бизнеса
(все, кроме уголовного права).**



**Правовая помощь гражданам
(все, кроме уголовного права).**



**Банкротство юридических лиц и ИП
(аналитика, сопровождение «под ключ»).**



**Банкротство физических лиц и военных
(аналитика, сопровождение «под ключ»).**

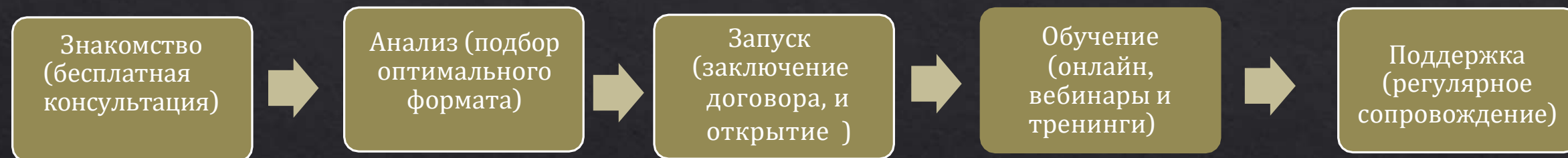


**Комплексный юридический комплайенс
(сделок, контрактов, проектов, фаундеров).**



**Юридическое сопровождение сделок с
коммерческой, жилой и инвестиционной
недвижимостью.**

Что от вас? Четко следовать нашим инструкциям, и всё получится. Вы приобрели наш продукт для того, чтобы с наименьшими потерями выйти на хороший доход. А самое главное — сэкономить несколько лет своей жизни на наработке опыта, набивании шишек и поиске клиентов»



Начните свой бизнес за пять шагов

**Весь цикл открытия и запуска офиса занимает до 10 дней.
Это зависит от наличия офиса, оргтехники и т.п.**

Онлайн - симулятор финансовой модели

Это не просто файл в формате Эксель. Это проверенная СИСТЕМА по получению дохода.

Ваш минимальный план на старте – 2-3 закрытых сделки в МЕСЯЦ (простые услуги).

**Выход на плато в 250 000 выручки к 6 месяцу – это абсолютная реальность (3-4 сделки со средним),
и это по пессимистичному прогнозу.**

Ваша прибыль (не выручка) в 2 500 000 рублей по итогам 12 месяцев - это реально.

Почему это не фантастика, а план-минимум (пессимистичный прогноз)?

Потому что за каждой цифрой финмодели стоит:

Наш опыт. Наши возможности по работе со сложными кейсами по всей территории РФ.

Наши 75 + скриптов, шаблонов и регламентов (а не судорожный поиск слов для клиента).

Ваш личный куратор из числа основателей компании и разработчик «Кабинета юриста», а не «call-центр».

Кстати, наша средняя маржинальность за 9 месяцев 2026 года – 67%. Лучший месяц – 80%.

И это в нашу «эпоху турбулентности» !



Реальный результат нашего партнера

Моя история в Агентстве КНБ началась в 2024 году. Я ушел с позиции наемного руководителя одной федеральной юридической компании и присоединился к нашей компании.

Благодаря своему опыту и чёткой методологии я быстро вышел на стабильный поток заявок и глубже погрузился в продукт и операционку.

Активная позиция и результаты привели к следующему шагу: сегодня я исполнительный директор компании – куратор юридического направления и разработчик юридического блока нашей франшизы «Агентство КНБ» и сетевого продукта «Кабинет Юриста» (это не франшиза).

При этом, я продолжаю руководить филиалом «Мурманский» – самым продуктивным нашим филиалом по юридическим услугам. Это мой «полевой» центр: на нём я тестирую новые инструменты, быстрее слышу рынок и сразу передаю проверенные решения нашей сети и партнерам

Такой дуальный опыт — помогает принимать практичные решения, поддерживать партнёров и держать «руку на пульсе» и как результат – делать наш бизнес и бизнес наших партнеров – еще более успешным.



Сергей, г. Мурманск

Ответ на главный вопрос. «А где нам брать клиентов?»

Онлайн канал	Партнерские (агентские) продажи	Прямые (личные) продажи
Покупные ЛИДы. Целевые контакты или заявки на услугу. В этом случае поиск клиентов берут на себя сторонние компании-лидогенераторы	Привлечение к агентской работе (на платной основе) ДЕЙСТВУЮЩИХ сотрудников профильных и смежных организаций (банки, юр. компании, АН, брокеры, бухгалтерские компании т.д.)	Установление партнерских отношений с руководителями Отраслевых объединений субъектов МСБ, с СРО, Гильдий, ТПП, СПП, Профессиональных союзов и т.д. Цель – получить возможность коммуницировать с Руководством компаний – членов данных объединений
Контекстная реклама. Реклама в поиске— это объявления, которые Поисковик показывает Пользователю в зависимости от запроса	Привлечение к агентской работе (официальный договор). Партнеров - брокерские, оценочные, страховые компании, АН, юр. компании, бухгалтерские центры и индивидуальных брокеров/агентов	Привлечь к агентской работе (если можно и на возмездной основе) различного рода учебные центры, акселераторы, инкубаторы и т.д. (где учат на «предпринимателя»). Цель – доступ к аудитории, которой сейчас или в будущем нужны услуги (подобные вашим). Лучший вариант— выступление перед аудиторией данных центров.
Таргетированная реклама в соцсетях(СС). На основе информации о пользователе в СС, Целевой аудитории показывают Необходимую для ваших продаж информацию	Привлечение к работе постоянных агентов (договор ГПХ или с СМЗ). Те агенты, для которых работа на вас будет основным местом работы (возможно, временным). Но, со свободным графиком или удаленно.	Привлечение к работе «АГЕНТОВ ВЛИЯНИЯ» (договор ГПХ). Это те, к кому обращаются «в трудной ситуации». Кадровик или профсоюз крупной организации. Опытный юрист или финансист на аутсерсе. Психолог, таролог, коуч и прочие «гуру» по перезапуску сознания. Цель – чтобы данный специалист рекомендовал вас как «лучший вариант» для решения проблемы!

Обычно компании диверсифицируют источники трафика, потому что работать только с одним источником рискованно.

А если набирать клиентов из разных источников, можно избежать провалов в загрузке и выручке.

Мы подробно напомним про все каналы продаж, проговорим алгоритм работы с ними и даже кое- что сделаем вместе.

Готовы стать частью успешной сети?

Записывайтесь на бесплатную консультацию. Присоединяйтесь к сообществу экспертов.
Получите эксклюзив на свой регион



+7-992-178-73-68
+7-992-172-25-10



sfnwspb@gmail.com
sfnwmurm@gmail.com



<https://sfnw.ru/>

Или сканируйте QR-код



Бесплатная консультация
Работаем по всей территории РФ

